

# HORNET

## énergies

Comment une entreprise va couvrir environ 50% de son besoin électrique en ayant choisi d'installer une centrale photovoltaïque pour son nouveau siège ?

**Lofoten Bois** existe depuis 1995 et exerce son activité dans la deuxième transformation du bois, à savoir mobilier d'agencement, menuiseries (portes, fenêtres, escaliers) et maisons ossature bois. 100 personnes travaillent sur 2 sites de l'ouest lyonnais : le nouveau site principal de Brindas doté d'une centrale photovoltaïque de 170 kWc et l'usine de Thurins. **Eric Vialatoux** son Président nous détaille le projet.

## LE BESOIN DE DÉPART



Équiper le nouveau siège de l'entreprise en construction



Se conformer aux contraintes réglementaires de la zone d'activité où s'implante le bâtiment : solarisation d'une partie de la toiture impérative



Participer à la transition énergétique avec un projet écoresponsable



Être bien accompagné étant donné la faible connaissance du sujet

## ARGUMENTS DÉCISIFS DANS LE CHOIX DU PROJET PRÉSENTÉ PAR HORNET ENERGIES

- Avant-projet très bien structuré
- Échanges très ouverts avec une approche pédagogique permanente
- Explications très claires, techniquement étayées, données très explicites
- Discours très sécurisant à chaque étape du projet
- Proposition de visiter une installation similaire mise en place par l'installateur prestataire de Hornet Energies pour se rendre compte du rendu et de la qualité du travail
- Transparence du discours, y compris sur le choix des onduleurs par exemple
- Rentabilité du projet qui a transformé une contrainte réglementaire en une opportunité financière, en plus de la contribution à la transition énergétique
- Modèle proposé très pertinent et adapté au fonctionnement du site : une centrale PV de 170 kWc qui produit de l'énergie en journée en phase avec les besoins de Lofoten + vente de la production des week-ends et des vacances à un tarif extrêmement avantageux

# LE DÉROULÉ DU PROJET

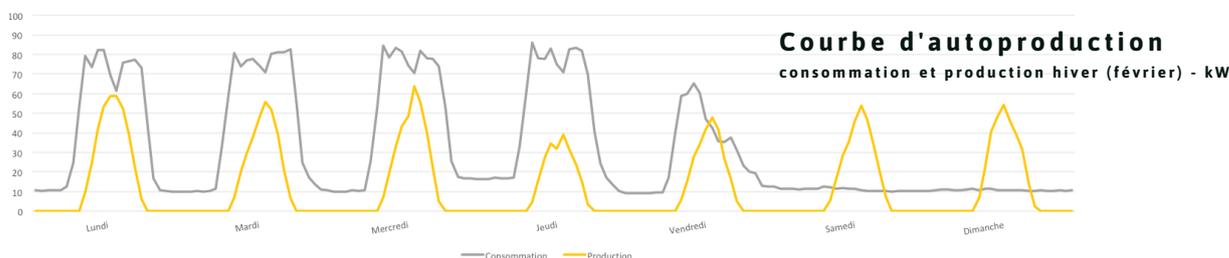
- Étant donné une connaissance limitée sur le sujet, recherche d'acteurs compétents
- 1ère rencontre avec Mathieu Van Haesebroeck de Hornet Energies : remise de l'avant-projet du site Lofoten avec plans des toitures, échanges et réponses aux questions sur les besoins, la surface, la puissance électrique, les factures etc.
- Pré projet déjà bien abouti présenté par Hornet qui a convaincu le client
- Remise d'une étude très complète qui a suscité une adhésion immédiate, projet d'autoconsommation avec revente de surplus
- Visite du site d'un autre client Hornet Energies pour visualiser l'installation photovoltaïque
- Installation de la centrale photovoltaïque sur le site de Brindas au 1er trimestre 2022



## RÉSULTATS

« Lorsque l'on s'adresse à un Chef d'entreprise, le levier rentabilité prime évidemment. Cet investissement a une rentabilité extraordinaire à moyen et long terme. Dans les grandes lignes, la centrale de production couvre nos annuités les 10 premières années, donc un cashflow à zéro et ensuite nous bénéficierons d'un gain extrêmement conséquent. Et nous sommes fiers de participer au développement de l'énergie solaire.

Lorsque la communauté de communes m'a interrogé sur mon retour d'expérience face à cette contrainte réglementaire sur le bâtiment, j'ai partagé mon enthousiasme en indiquant que cette obligation, qui a du sens, ne coûte presque rien à l'entreprise si elle est bien gérée. Tout a été très bien mené par Hornet Energies, de l'ingénierie du projet jusqu'à l'installation de la centrale.»



### Un point fort et différenciant d'Hornet Energies ?

“ Incontestablement la maîtrise, non seulement technique mais aussi technico-économique du projet. Hornet Energies par l'intermédiaire de Mathieu nous a mis en confiance dès le départ de par son approche à la fois pédagogique et chiffrée. Nous avons obtenu toutes les réponses à toutes nos questions aussi bien concernant les profils de production et de consommation que sur les aspects techniques du matériel, les panneaux, le câblage, les onduleurs etc. L'approche est 100% sécurisante pour l'entreprise et ses décideurs. ”

**Eric Vialatoux**  
Président

## À RETENIR

- Les nouvelles obligations concernant la végétalisation et/ou la solarisation de toitures peuvent aussi représenter de belles opportunités financières pour les entreprises.
- Lorsque l'on est très peu connaisseur du sujet, choisir un partenaire avec une approche pédagogique et sérieuse est sécurisant.
- Le modèle autoconsommation + vente des surplus est un des modèles économiques possibles, tout dépend des besoins et contraintes de l'entreprise.
- Pour produire et autoconsommer son électricité et maîtriser son budget énergie, on peut soit financer soi-même sa centrale PV, soit faire appel au tiers-investissement comme dans le [cas de BioMérieux](#).